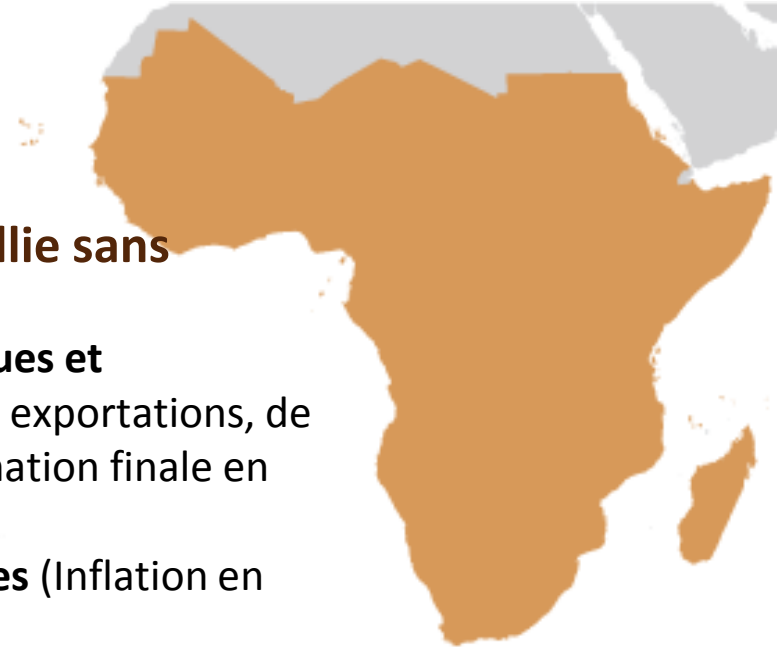




UN GROUPE D'IMPACT INVESTING
dédié à l'entrepreneuriat africain

**Engagé désormais dans le développement de
petites infrastructures énergétiques**

POURQUOI L'AFRIQUE?



L'Afrique connaît depuis une décennie une embellie sans précédent

- Fondée sur des **phénomènes structurels, démographiques et géographiques**, elle s'accompagne d'une croissance des exportations, de l'amélioration des termes de l'échange, d'une consommation finale en progression et de transferts de migrants importants.
- Caractérisée par de **bons indicateurs macroéconomiques** (Inflation en diminution, dette extérieure mieux maîtrisée)

Cependant sa croissance demeure hétérogène, fragile et insuffisante

- les **48 pays d'Afrique subsaharienne** ne font pas face aux mêmes problématiques de développement.
- la **prépondérance des exportations de matières premières** fragilise les économies peu diversifiées en les exposant à la volatilité des cours mondiaux.
- En 2011, l'IDH africain demeure inférieur de 52% à l'IDH nord-américain, contre 56% en 1980.

De nombreuses entreprises, moteurs du développement du continent, manquent encore d'accès aux financements de long terme.

- Elles forment ce qu'on appelle le « **MISSING MIDDLE** »

QUI SOMMES-NOUS?

Un groupe d'impact investing dédié aux petites et moyennes entreprises africaines, actif depuis 15 ans...

- Créé en 2002 par Patrice Hoppenot, fondateur de BC Partners, l'un des principaux fonds de private equity européen.
- Dirigé depuis 2011 par Jean-Michel Severino, précédemment Directeur Général de l'AFD

... Qui cherche à maximiser les impacts économiques, sociaux, environnementaux et de gouvernance de ses entreprises partenaires

- Une croissance de 24% en moyenne du chiffre d'affaire de nos entreprises en portefeuille en 2013
- Environ 2 600 emplois créés ou maintenus sur plus de 50 entreprises partenaires
- 2 millions d'euros de taxes générées par an



CHIFFRES CLÉS

Une équipe franco-africaine engagée

25 collaborateurs basés à Paris et en Afrique

7 bureaux Africains: Burkina Faso, Cameroun, Côte d'Ivoire, Ghana, Madagascar, Sénégal, Maroc

3 fonds d'impact africains opérationnels à ce jour au Niger, au Burkina Faso et au Sénégal. 7 autres à venir dans la décennie

75 millions € sous gestion

I&P Développement 1 (IPDEV1), véhicule historique, capitalisé à hauteur de 11 millions d'euros, 33 investissements réalisés, 11 sorties

I&P Développement 2 (IPDEV 2), 1^{er} closing à 9,5 millions d'euros en 2015, sponsor de fonds d'impact africains

I&P Afrique Entrepreneurs (IPAE), de 54 millions d'euros, lancé en 2012

Une nouvelle initiative **I&P Africa Infrastructure** en cours de levée de fonds

Soutenue par 50 investisseurs

Institutionnels (Banque africaine de développement, PROPARCO, Banque Européenne d'Investissement...)

Privés (Danone, CFAO, Crédit Coopératif, BRED...)

Individuels et Fondations (Argidius, Edmond de Rothschild, Caritas, Small Foundation...)

Près de 60 entreprises partenaires

Situées dans 15 pays d'Afrique Subsaharienne, notamment Afrique de l'Ouest et Océan Indien

Opérant dans des secteurs diversifiés : agro-industrie, santé, équipement & maintenance...

REPONDRE AUX DEFIS DE DEVELOPPEMENT

90% des entreprises partenaires d'I&P proposent des biens et services, souvent essentiels, qui répondent à un besoin local ou régional et permettent d'adresser les enjeux de développement identifiés par les Nations Unies. *Quelques exemples:*



- Soutien aux **producteurs locaux** (Laiterie du Berger, PhiléoL...)
- Améliorer la **nutrition** infantile (Nutrizaz)



- Meilleure diffusion des **médicaments** (Camed, Genemark, Duopharm...)
- **Infrastructures de santé** de qualité accessibles aux classes moyennes et populaires (Nest for All)



- Assurer un accès **en eau et énergie** aux populations rurales (CDS)



Les entreprises partenaires d'I&P emploient plus de **3,000 personnes**, dont **1200 emplois** créés depuis investissement



- Financer les projets de petites infrastructures
- Opérant dans le secteur formel, les entreprises ont généré **4,6 millions d'euros de taxes** en 2014



- Promouvoir les **énergies renouvelables** (CDS)
- Diminuer **l'empreinte carbone** du portefeuille

I&P AFRICA INFRASTRUCTURE : COMBLER LE CHAÎNON MANQUANT DE LA PETITE INFRASTRUCTURE AFRICAINE

IPAI est une fonds d'investissement à long-terme dédié au développement des petites infrastructures privées en Afrique. IPAI ambitionne de contribuer au progrès économique et social des régions et villes africaines reculées et sous-équipées

Taille du fonds (cible): 100 millions €

Statut: en levée de fonds (1^{er} closing début 2017)

Montant des investissements: Entre 3 et 15 millions d'euros

- IPAI allie deux stratégies à fort impact pour l'infrastructure *greenfield* en Afrique:
 1. Cibler le chaînon manquant des petites infrastructures (coûts compris entre 10 et 50 millions d'euros)
 2. Sélectionner des projets en phase de développement et intervenir en haut de bilan
- Résultats et Impacts attendus:

IMPACT ECONOMIQUE

- Participer à la mise en place d'**infrastructures privées durables**
- Générer des **recettes fiscales** via les activités des entreprises partenaires et permettre des **dépenses publiques** plus conséquentes
- **Améliorer l'accès à l'énergie, à l'eau, au transport, à l'éducation et à la santé**
- Jouer le rôle de **catalyseur financier**

IMPACTS ESG

Environnement : lutter contre le réchauffement climatique

Social: promouvoir le travail décent

Gouvernance: gestion rigoureuse du portefeuille et qualité de la gouvernance d'entreprise

PLAIDOYER

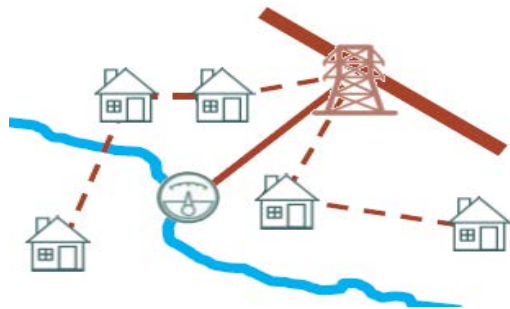
Renforcer la prise de conscience de la réalité de la croissance africaine, l'émergence d'une nouvelle génération d'entrepreneurs, les enjeux sociaux et environnementaux liés à la croissance, et les opportunités qu'offre le capital-investissement en Afrique

L'énergie décentralisée, les conditions de faisabilité enfin réunies

- **Un cadre réglementaire qui ouvre le marché aux producteurs (et parfois aux distributeurs) privé**
- **Une baisse significative des prix de revient des énergies renouvelables, un potentiel illimité**
- **Un marché solvable, des modèles économique viables**

Ce qui fait émerger de nombreux projets, souvent innovants

- **Portés par des développeurs principalement européens, mais aussi désormais africains**
- **À la recherche de solution de financement :**
 - Dès la phase de développement, longue et couteuse
 - De long terme
 - Avec un couple risque / rendement adapté



1. Grid-connected

Main challenges:

- Manage the legal and regulatory complexities attached to least mature markets
- Mitigate the credit-risk of National Utilities
- Increase network capacity to absorb volatile production profiles

First PPA on Coton Biomass in Benin

Key Information

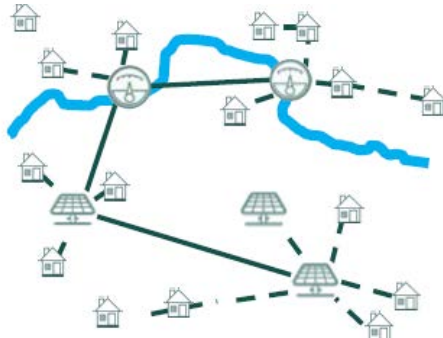
Technology / Asset	Water tube boilers
Nature of Sponsor	Local developer with a french biomass specialist
Capex	€30m



Project Description

- In a country with a low electrification rate and strong dependence on energy imports, the government has launched a program of biomass power production of 50 MWe.
- A small developer has been granted a 20-year BOOT contract by the state for the design, construction, financing and operation of a 6.5 MWe biomass power plant using cotton stalks.
- Cotton stalks will be supplied by farmers located in the neighborhood of the power plant.

2. Mini/Micro-grids



Main challenges:

- *Regulatory framework, including concession agreements*
- *Anticipate the national grid expansion*
- *Business model, commercial and Critical size challenges*
- *Maintenance*

Hydro Plant- Madagascar

Key Information

<i>Technology / Asset</i>	Hydro + Grid
<i>Nature of Sponsor</i>	Individual with 20+ years of experience in Hydropower sector
<i>Capex</i>	€23m



Project Description

- The project aims to build three hydroelectric plants, whose capacities stand at 700kW, 1.6MW and 8MW respectively, and to build a network distribution for the electrification of 25 villages (20 000 to 50000 people).
- Part of the funding, 4m€ is already provided by the EU. The project will contribute significantly to the development of the local economy, since the region accounts for the majority of the rice production in Madagascar.



3. B2B/Merchant PPA

Main challenges:

- Legal and regulatory framework
- Critical size
- Single buyer risk

Biogas Plant - Bukina Faso

Key Information

Technology / Asset	Biogas
Nature of Sponsor	European developer with track record on developments challenges in Africa
Capex	14 m\$



Project Description

- The project aim to transform industrial waste streams of food processing industry into energy and organic fertilizer. The firm offers our industrial clients gas, electricity and industrial heat, made from their own waste. Surplus electricity production is sold into the national grid.
- The firm sells our own waste stream, organic fertilizer, to our client's suppliers, the agricultural industry and local farmers.
- The project is part of a broader program in West Africa.